

Parker News

Tecnologia

Gerador de Nitrogênio promove economia sustentável.

Sistema Parkrimp traz vantagens à ICS.

Parcerias

Parker Road Show na maior obra industrial da América Latina.

Equipe da Braskem conhece tecnologias e soluções Parker.

Tecnologia Eletromecânica aplicada em gravadora automatizada Witzke.

Usinas utilizam treinamento oferecido pela Agro Amazônia para capacitar equipe.

Feiras

Tecnologias Parker expostas nas principais feiras do país: Expomac, Oil & Gas, Fenasucro, SIMTEC e ECOTEC.

Atendimento diferenciado

Copecar lança van para atendimento personalizado melhorando a condição de fluido nas usinas de açúcar e álcool.

Conheça as novas ParkerStores inauguradas no trimestre.

Expediente

Conselho Editorial:

Divisões Automação e Fluid Connectors
Eduardo Rampinelli

Divisão Filtração
Sérgio Monteiro

Divisão Hidráulica
Eduardo Castro

Jornalista Responsável
Adriana Faria Mtb 47879

Colaboração
Janaína Lacerda Mtb 49172

Projeto Gráfico e Diagramação
Cabrillano Comunicações

Gráfica Makrokolor

Fotos Arquivo Parker Hannifin e Clientes

Parker Hannifin Ind. E Com. Ltda.

Edição 30 - Jul/Ago/Set 2008

Tiragem
15 mil exemplares

E-mail
parkernews.brazil@parker.com

Workshop Barcarena

Parker promove o maior workshop sobre tecnologias de movimento e controle na região Norte



Palestras apresentaram tecnologias

A Albras – Alumínio Brasileiro S.A – uma das maiores parceiras da Parker - e outras empresas da região puderam conhecer de perto a expertise da Parker no workshop Tecnologias em

Movimento e Controle, realizado entre os dias 28 de julho e 1º de agosto, em Barcarena, (PA). Soluções inovadoras foram apresentadas para mais de 80 participantes por dia. As palestras eram gratuitas e sem limite de participação – o convidado poderia assistir quantas desejasse. Especialistas da Parker demonstraram as vantagens, os serviços e a interação das tecnologias de Filtração, Pneumática, Eletromecânica, Condução

de Fluidos e Hidráulica com o objetivo de incentivar o aprimoramento tecnológico das empresas da região. A Parker surpreendeu mostrando também soluções *in loco* para diversas empresas: Alunorte, Usipar, Vale, Facip, entre outras. Além das palestras ministradas, durante o workshop os participantes, distribuidores autorizados e colaboradores Albras puderam conhecer o Parker Road Show - exposição itinerante com todas as novidades e a alta tecnologia Parker.

“O número de visitantes deslumbrados com o Parker Road Show foi surpreendente”, comemora Ricardo Siqueira, Instrutor Técnico de Treinamento. ■



Participantes conheceram o Parker Road Show

Tecnologias e Soluções Integradas

A tecnologia da Filtração Industrial deu enfoque às linhas de Tratamento de Ar e Gases, Condicionamento e Monitoramento de Lubrificantes e Geradores de Nitrogênio.

“Demonstramos as vantagens em utilizar nitrogênio na frota, pois aumenta a vida útil dos pneus e reduz a periodicidade de calibração, resultando em ganho de produtividade”, declara Cesar Guerreiro, Gerente de Vendas e Marketing de Filtros Industriais.

O Programa Vazamento Zero em Sistemas Hidráulicos e Sistema Parkrimp para montagens de mangueiras foram mostrados visando a melhoria da

condução de fluidos e gases em aplicações críticas. “As soluções integradas podem trazer ganhos significativos à Albras”, afirma Marcos Venanzi, Gerente de Vendas da Fluid Connectors.

A tecnologia Eletromecânica apresentou sua solução com foco em eficiência e economia de energia.

“A utilização de inversores de frequência e conversores diminui problemas mecânicos com cavitação em bombas, além de melhorar o fator de potência da instalação”, afirma Juliana Klas, Coordenadora de Desenvolvimento de Novos Negócios. A superioridade da Parker foi ressaltada também

com a tecnologia Hidráulica que apresentou a capacidade de execução no Brasil e a extensa rede de distribuidores que podem fornecer desde cilindros, motores, bombas e a inovadora válvula de cartucho para aplicações até 200 bar.

“Mostramos diversas aplicações nas áreas Siderúrgica, de Mineração, Máquinas Industriais e Geração de Energia”, relata Ricardo Rossini, Gerente de Vendas de Hidráulica.

“Para aumentar a precisão e a produtividade, a tecnologia Pneumática destacou as Válvulas Proporcionais Reguladora de Pressão e as vantagens das válvulas ISOMAX, com alta

Parker e Albras

A parceria, que já dura mais de 20 anos, foi fortalecida com a realização do workshop, um treinamento muito solicitado por diversos clientes da região.

Segundo Tiago Souza, Vendedor Técnico responsável pelo atendimento no Norte e Nordeste, a Parker não poupou investimentos para superar as expectativas de seus clientes, e a Albras disponibilizando transporte para seus funcionários.

A Parker possui uma loja *in company* na Albras com estoque avançado de produtos das linhas Hidráulica e Automação, fornecendo atendimento *just in time* e uma consultoria técnica permanente.

Segundo Júlio César de Oliveira, Gerente Operacional de Almoarifado, as lojas *in company* reduzem o custo do imobilizado e diminuem a quantidade de itens estocados.

“A eliminação dos estoques de materiais improdutivos dão maior agilidade, além de reduzir o trabalho operacional de controle, manuseio e armazenagem do almoxarifado”, afirma Oliveira.

O desempenho positivo da loja *in company* Parker é apresentado para todos os outros fornecedores da Albras na avaliação de desempenho e melhoria na oferta de serviços. ■

capacidade de vazão e o grande diferencial: suporta até 100 milhões de operações, livre de manutenção”, comenta João Lúcio Vilela, Supervisor de Marketing e Produto da Divisão Automação. ■

Parker leva solução para petroquímica

As novidades tecnológicas de Fluid Control e Instrumentação foram apresentadas nos dias 19, 20 e 21 de agosto na Braskem, o maior e mais moderno Centro de Tecnologia e Inovação do

setor petroquímico da América Latina. Localizada em Camaçari (BA) onde se concentra o maior número de unidades industriais, a empresa produz polímeros a partir de derivados de petróleo.

Nas palestras dos especialistas de produto Guilherme Pimenta e Alexandre Kuster e o Engenheiro de Vendas Ricardo Sampaio, os colaboradores da Braskem tiveram a oportunidade de conhecer as soluções integradas da Parker para os setores de manutenção e engenharia.

Da linha Fluid Control foram apresentadas soluções em válvulas de controle, válvulas de baixa potência, sistemas de monitoramento e válvulas esferas com atuadores pneumáticos. A Instrumentação apresentou soluções em sistemas de condicionamento

de análises, miniatura e monobloco, além de uma instalação completa de duplo bloqueio e alívio para a instalação de transmissores montadas diretamente em flanges com placas de orifício.

Segundo os especialistas da Parker, o evento foi uma ocasião para ampliar mercado e fidelizar mais um cliente. “Foi uma ótima oportunidade para demonstrar as soluções Parker que trarão diversos benefícios, entre eles, facilidade de manutenção, segurança, valor agregado e redução de custo” afirma Guilherme Pimenta. ■



Demonstração de produtos

Parkrimp economia e agilidade

A ICS – International Component Supply S.A. adquiriu um equipamento do sistema Parkrimp e montou um estoque avançado para melhorar sua produtividade.

O Karrykrimp é um equipamento portátil com capacidade para prensar mangueiras até 1.1/4”, reduzindo as paradas de máquinas causadas por vazamento e rompimento de mangueiras e conexões.

O Karrykrimp facilita a produtividade, pois executa com rapidez a montagem das mangueiras, liberando as máquinas para novas produções, além de promover a economia na compra de mangueiras já montadas.

A ICS aplica a tecnologia Hidráulica em diversos equipamentos que são fornecidos para seus principais clientes, entre eles, SKF, TIMKEN e FAG. Segundo Giovan B. Francelin, Supervisor de Manutenção da

ICS, são muitas as vantagens em utilizar a tecnologia da Parker. *“Diminuímos nosso prazo de entrega, aumentamos a vida útil dos produtos e ficou mais fácil a montagem.”*

Treinamento - A produtividade e a rentabilidade estão diretamente ligadas ao conhecimento técnico de quem opera os equipamentos, por isso os colaboradores da ICS participaram de um treinamento sobre o Sistema Parkrimp.

“Foi muito construtivo, mais de 30 mecânicos conheceram mais sobre o sistema Parkrimp e hoje montam mangueiras, especificando o melhor produto para sua aplicação”, afirma Francelin. ■



Witzke afirma parceria

Localizada em Santo André (SP), a Witzke Gravações Industriais desenvolve há 11 anos máquinas personalizadas para gravação para diversos segmentos.

Utilizando as tecnologias Parker há 8 anos, a Witzke desenvolveu com a equipe de engenharia uma máquina para gravar plaquetas de identificação em discos de lixa para a Bripen. A gravadora automatizada



Christian Witzke

agregou produtos da linha Pneumática como cilindros de impacto e válvulas direcionais, e da linha Eletromecânica como drives e motores de passo. O equipamento tem um diferencial em relação aos similares encontrados no mercado, pois possui acionamento eletromecânico.

O equipamento funciona de forma simples, porém sua operação exige posicionamentos precisos em seus movimentos.

“O motor de passo posiciona a peça com exatidão, garantindo agilidade e absoluto rigor na determinação da medida da peça a ser gravada”, afirma Christian Witzke, diretor da empresa. ■

Gerador de Nitrogênio: economia sustentável

Nada melhor do que comprovar a eficiência de uma tecnologia percebendo seus resultados e a conseqüente economia.

A utilização de Nitrogênio no enchimento de pneus deixou de ser uma utopia e cada dia mais o gás é utilizado para este e vários outros fins.

A Viação Miracatiba, localizada em Itapecerica da Serra (SP), adquiriu recentemente o Gerador de Nitrogênio TruckTyreSaver da Parker e já detectou consideráveis benefícios.

“O maior benefício que pude perceber é a possibilidade de ter nitrogênio na minha empresa sem depender de cilindros. Por esse motivo não preciso pagar o aluguel dos reservatórios e nem preciso administrar esse estoque. Calculo que dentro de dois anos a dois anos e meio esse equipamento estará pago”, afirma Marcelo Silvestre, Diretor da Viação Miracatiba.

Segundo Gustavo Hallgren, Especialista de Produto e Mercado da Parker, a Viação já utilizava nitrogênio em pneus há cerca de quatro anos, durante este período obteve considerável redução de gastos com pneus e combustível. No entanto, a Viação Miracatiba adquiria os cilindros de terceiros e pagava oito reais por m³.

A partir da aquisição do TruckTyre Saver, eles estão produzindo o nitrogênio internamente com custo de R\$ 0,20/m³.

Além da redução de custos diretos, o gerador elimina problemas logísticos de entrega, manuseio perigoso de cilindros e reduz custo operacional de colocação e pagamento de pedidos de compra semanalmente. Também foram percebidos outros benefícios, *“o nitrogênio não oscila tanto sua temperatura como o oxigênio, desse modo o seu volume não sofre alterações tão grandes em operação, mantendo a calibragem.*

Por não aquecer tanto, o nitrogênio preserva partes

do pneu, como o talão, por exemplo”, afirma Marcelo Silvestre.

Segundo o Diretor da Viação Miracatiba, a Parker executou toda a instalação do equipamento, *“a equipe me deu todo o suporte inicial que necessitei, fez um estudo antes de fecharmos o negócio e de uma forma clara e objetiva me mostrou como se daria a minha economia se viesse a utilizar o gerador de nitrogênio.*

A Parker também garante o acompanhamento do uso do equipamento para me auxiliar nas manutenções periódicas”, afirma.

A venda do equipamento foi realizada pelo Distribuidor Autorizado Pacaembu. ■



Funcionário da Viação calibrando pneu com TruckTyreSaver

Hipress na 1ª Ecotec



A Parker, juntamente com o distribuidor autorizado Hipress Compenentes Hidráulicos, participou da 1ª ECOTEC – Mostra para o Desenvolvimento Sustentável, entre os dias 24 e 26, em Ipatinga (MG).

O evento realizado pela ATII – Associação dos Técnicos Industriais de Ipatinga - teve como objetivo apresentar as novas tecnologias, equipamentos e pesquisas voltadas para o desenvolvimento com sustentabilidade ambiental. Segundo Wernek Souto, Gerente Comercial da Hipress, o princípio tecnológico das conexões para alta e super alta pressão EO2, o programa Vazamento Zero, foram os

destaques na mostra. *“O Vazamento Zero ajuda evitar a contaminação do solo, melhora a eficiência dos sistemas hidráulicos, garantindo segurança ao ecossistema.”*

Durante a mostra, vídeos corporativos sobre as tecnologias Parker foram apresentados aos visitantes, reforçando a responsabilidade da empresa com o desenvolvimento sustentável. ■

Disponibilidade de equipamento e produtividade

Unidade móvel Copecar auxilia no foco principal das usinas.

Um dos maiores desafios na manutenção de usinas é a parada de máquinas para reparos, porém, a Copecar Distribuidor Autorizado Parker, adotou há um ano e meio uma solução para este problema, a Unidade Móvel de Monitoramento de Fluido. Esta unidade, montada em uma van, permite atendimento *in loco* para reparos e prevenção de possíveis falhas nos sistemas de produção.

“A Copecar adotou este serviço há um ano e meio e considera uma ferramenta de aproximação com as usinas de açúcar e álcool. O objetivo do trabalho é melhorar a condição de fluidos hidráulicos



das máquinas e prevenir paradas do sistema”, afirma Edson Donizeti Minchio, responsável pela área de monitoramento de fluido do distribuidor.

Segundo o mesmo 75 a 80% das falhas são provenientes da contaminação de fluido, principal foco da unidade Copecar. *“Os profissionais das usinas sabem desta necessidade, mas é difícil demonstrar. Com o trabalho que a Copecar*

oferece, consegue-se mensurar o problema e avaliar o ganho de produtividade do equipamento através do monitoramento de fluido”, afirma Edevaldo Bonfim, Gerente de Vendas e Marketing da Linha de Filtros Mobil.

“Este dia-a-dia de acompanhamento está agregando valor a todo o sistema do cliente, ele não vai pagar por item ou produto, ele vai pagar para ver o sistema funcionando

sem paradas e sem prejuízos, preocupando-se somente com a produção”, pontua Cesar Guerreiro, Gerente de Vendas e Marketing da Linha de Filtros Industriais.

Hoje, as usinas podem contar com a Unidade Móvel de Monitoramento de Fluido Copecar para melhorar a eficiência e produtividade do sistema. ■

CSA, a maior obra industrial da América Latina

Um dos maiores grupos de siderurgia internacional, a CSA - Cia. Siderúrgica do Atlântico conta com a assessoria da Parker na capacitação dos profissionais que irão atuar em seu complexo siderúrgico, a maior obra em andamento da América Latina.

Entre 16 e 20 de junho, o Parker Road Show, com o apoio de Paulo Mesquita da Engenharia de Vendas e ainda com a presença de Ildeumar Carvalho responsável pela ParkerStore Resende (RJ), esteve no canteiro de obras da CSA, localizado no Distrito Industrial de Santa Cruz (RJ), para identificar necessidades e apresentar as melhores soluções para o processo do complexo que irá produzir 5 milhões de toneladas de aço por ano.

Engenheiros e Técnicos do Departamento Alto Forno da CSA participaram de palestras sobre as diversas tecnologias que a Parker oferece, além

da ampla possibilidade de aplicações neste tipo de indústria.

José Tavares Marins, Gerente do Departamento Alto Forno, agradeceu a Parker pelo empenho na parceria. *“A CSA dá muita importância ao conhecimento tecnológico e encara isto como ferramenta para obtenção de melhores resultados e constante crescimento da empresa”,* afirmou.

Em função do sucesso do evento, a Parker já foi consultada por outros setores da CSA, a fim de organizar outras palestras e visitas.

“A presença do Parker Road Show foi extremamente produtiva e a receptividade foi ótima”, afirma Gustavo Pereira, Engenheiro da CSA, Departamento Alto Forno, que intermediou a visita da exposição itinerante de tecnologias Parker no canteiro de obras da Companhia. ■



Parker Road Show no canteiro de obras da CSA



Equipe CSA e Parker, responsáveis pela visita

Agro Amazônia promove treinamento

Concessionário John Deere há mais de 10 anos e há três anos distribuidor autorizado das tecnologias Fluid Connectors e Filtração, a Agro Amazônia realizou, entre os dias 04 e 08 de agosto, treinamentos em suas quatro filiais e em duas usinas de açúcar e álcool do Mato Grosso.

Qualidade, aplicação e manutenção em filtros de ar, separadores de água RACOR e lubrificantes foram os temas direcionados para lubrificadores, mecânicos, líderes de oficina, visando a melhoria dos processos produtivos. Os filtros RACOR separadores de água são aplicados originalmente em todos os caminhões, ônibus e máquinas agrícolas

e em qualquer ponto de abastecimento ou transferência de combustível.

“Percebi um grande interesse pelos produtos Parker e nosso objetivo é estreitar nossa relação com os consumidores finais através de visitas técnicas e treinamentos”, afirma Antônio Manoel de Freitas, Técnico da Parker Filtração.

A iniciativa foi muito bem recebida nas usinas Barralcool S/A e UISA – Usinas Itamarati S/A, segundo José Carlos Fonseca, Gerente de Manutenção Automotiva da UISA, a oportunidade contribuiu para aumentar o nível de conhecimento das pessoas envolvidas no processo de preservação

dos equipamentos desde a armazenagem, manuseio, aplicação e manutenção.

“O treinamento vai colaborar na melhoria da qualidade de nossos serviços para uma melhor manutenção e conservação dos equipamentos”, afirma Fonseca.

Partilha da mesma opinião, Paulo Roberto Ribeiro, Gerente de Manutenção Automotiva da Barralcool e, salienta a diminuição de gastos desnecessários e maior agilidade ao trabalho. *“No atual processo de gestão globalizada, só sobrevive quem tiver algo a mais para oferecer e, conhecimento e agilidade fazem a diferença”,* enfatiza Ribeiro. Além de esclarecer o funcionamento dos filtros, os treinamentos foram

importantes para a aproximação dos clientes e divulgação da marca Parker.

“Foi um passo efetivo na divulgação da Agro Amazônia como distribuidor autorizado Parker, com o objetivo de fazer o cliente lembrar da nossa marca quando precisar de filtros para qualquer modelo de máquina”, esclarece Fábio Gheller, Consultor de Peças da Agro Amazônia. ■



PARTEC



Equipe Partec

Em notável crescimento, a Partec distribuidor autorizado Parker, inaugurou no início do ano uma loja no pólo industrial de Bacarena (PA) para atender a cidade e municípios vizinhos.

“Com a nossa mão de obra especializada, capacidade produtiva, inovadora e

experiência direcional, aliada a sucessivos anos de crescimento no mercado competitivo, conseguimos expandir nossos negócios e sentimos necessidade de uma nova unidade”, afirma Daniela Rocha, Gerente de Finanças e RH da Partec. A Partec está no mercado desde 1996, também possui

uma sede em Ananindeua e distribui as linhas Automação, Fluid Connectors e Hidráulica.

Com investimentos anuais em tecnologia e capacitação, a Partec conta com máquinas de última geração para montagem de mangueiras em terminais, bancada de teste para mangueiras hidráulicas montadas, máquina de corte refrigerado e ferramental adequado para execução dos serviços.

A Partec participou do workshop realizado em Barcarena, proporcionando

aos seus colaboradores a possibilidade de crescimento profissional e conhecimento técnico sobre as tecnologias Parker.

“Foi muito importante para toda a equipe da Partec participar do workshop em Barcarena, o acesso às novidades e as informações sobre o mix de produtos disponíveis farão diferença no nosso dia-a-dia e de nossos clientes”, afirma Daniela Rocha, Gerente de Finanças e RH da empresa. ■

Seis novas ParkerStores

O programa ParkerStore conta com mais seis lojas inauguradas no último trimestre. Assim, a Parker Brasil totaliza 65 lojas espalhadas por todo o território nacional.

O grande sucesso do programa está baseado na qualidade do serviço prestado pelas ParkerStores que, somado à inovação e grande desempenho dos produtos originais Parker, resulta na melhor solução para o cliente.

São inúmeros os casos de sucesso onde os clientes atestam os benefícios dos produtos de alto desempenho, reduzindo os custos de manutenção e tempo de máquinas paradas como apoio das equipes ParkerStores.

A grande variedade de produtos e a qualidade no apoio técnico leva clientes de todos os segmentos a procurar sempre a ParkerStore mais próxima.

ParkerStore: Compromisso com redução de vazamentos de óleo e redução das paradas com manutenção com produtos originais Parker. ■



Central, Quirinópolis - GO



Hidrakil, Goiania - GO



Hidrakil, RioVerde - GO



Hidrapar, Maraba - PA



Hidrapar, Paraupabas - PA



Movimec, Serra - ES

I Encontro de Fornecedores Automação e Fluid Connectors

No dia 03 de setembro, as divisões Automação e Fluid Connectors promoveram seu primeiro encontro de fornecedores.

Com a presença de 58 participantes de 36 empresas, a equipe Parker organizou uma programação com apresentações sobre os principais processos da cadeia de suprimentos: logística, compras e qualidade.

Durante o encontro, os participantes puderam participar da premiação dos seis melhores fornecedores do ano fiscal 08, finalizado em 30 de junho. Na categoria Qualidade e Entrega na Data

foram premiados: Acindar do Brasil, Indústria Mecânica Samot e Sibefer Comércio de Ferro e Metais; já na categoria Comprometimento com o Programa de Melhoria Contínua, os melhores fornecedores foram: Metalúrgica Focag, Total Ruber Indústria e Comércio de Borrachas e Usinagem e Ferramentas Zanelatti.

Após a premiação, os participantes seguiram para o almoço no restaurante da fábrica e na sequência fizeram um *plant tour*, onde puderam conhecer as principais linhas de produção da planta de Jacareí acompanhando a metodologia utilizada no

sistema Lean Manufacturing e no controle de qualidade e entrega na data dos produtos Parker aos clientes.

Para Eduardo Rampinelli, Gerente Geral das divisões Automação e Fluid Connectors, o encontro foi uma importante oportunidade para estreitar a relação e melhorar a qualidade de atendimento entre Parker e seus fornecedores. ■



Excelência em capacitação

A Parker organizou treinamento sobre os temas: introdução básica de produtos, conexões MPI e Phastite, CCIMS, válvulas reguladoras de pressão e vazão, sistemas integrados Intraflow, Vent Master e Change Over Systems.

A primeira edição do mesmo foi realizada no mês de junho, contou com 10 participantes e foi o primeiro treinamento de instrumentação ministrado por um brasileiro, o Especialista em Produtos de Instrumentação Alexandre Kuster. O conteúdo abrangeu desde aplicações

básicas até lançamentos mundiais e novas aplicações.

O treinamento foi voltado a vendedores e distribuidores Parker e já está com uma nova data marcada, 17 e 21 de novembro. Fabio Scivoletto, Supervisor Regional de Vendas da Parker, participou do treinamento e, segundo ele, foi excelente.

“Forneceu, além do conhecimento técnico, informações de aplicação nos principais segmentos industriais, orientando a equipe de vendas

a buscar novas oportunidades no mercado de instrumentação. Outro ponto forte do treinamento foi a explanação dos novos produtos, enfatizando os pontos diferenciais da Parker em relação a produtos similares da concorrência”, afirma. ■



Intraflow e CCIMS

Expomac



A 17ª edição da Feira Sul Brasileira da Indústria Metal-Mecânica, aconteceu de 24 a 27 de setembro, em Curitiba (PR). Trinta e cinco mil pessoas visitaram a Expomac e conheceram as novidades oferecidas para o setor.

A Parker esteve presente divulgando suas tecnologias e produtos das linhas Pneumática, Eletromecânica, Fluid Control, Fluid Connectors,

Hidráulica, Seals e Filtração. Segundo Walter Theophilo, Especialista em Produtos da linha Pneumática, a feira foi uma ótima oportunidade para expor novos produtos como o sistema de válvulas ISYSNET da linha Pneumática.

“A Expomac concentra grandes fabricantes de máquinas e equipamentos, e através das tecnologias expostas, a Parker mostrou que é capaz de atender às mais diversas necessidades deste mercado”, comenta Walter Theophilo.

O estande da Parker recebeu a visita de vários clientes:

Menegotti Máquinas e Equipamentos, Perdigão, Klein Equipamentos Industriais, Brevil Metalmecânica, Precicast, Aker Solutions, entre outros.

“O relacionamento com os clientes foi muito bom, através dos vendedores sincronizados e distribuidores autorizados foi possível conciliar conhecimento do mercado local com atendimento dedicado ao cliente”, afirma Walter. Segundo o mesmo, os clientes que conheciam apenas algumas linhas de produtos puderam ter acesso a outras tecnologias e soluções Parker oferecidas para o mercado. ■

Oil & Gas Expo 2008

Um dos maiores eventos mundiais do setor de óleo e gás, a 14ª edição aconteceu entre os dias 15 e 18 de setembro, no Rio Centro (RJ), com o tema *“Petróleo e Gás no século XXI: desafios tecnológicos”*. A Parker esteve presente no evento, com estande que expôs as linhas e tecnologias voltadas ao mercado energético. Em paralelo à

feira aconteceu a Rio Oil & Gas Conference, onde foram abordados assuntos como as descobertas na camada pré-sal, a regulação do gás natural do Brasil e os biocombustíveis, além do desenvolvimento da indústria nacional e inovação tecnológica. O evento recebeu 39 mil visitantes, 5 mil congressistas e 1.200 empresas de 23 países

numa área de 35 mil metros quadrados, ocupando todos os cinco pavilhões do Riocentro. ■



Tecnologia Sucroalcooleira

A Parker participou em julho da 6ª edição do SIMTEC – Simpósio Internacional e Mostra de Tecnologia da Agroindústria Sucroalcooleira que aconteceu em Piracicaba (SP).

No estande estavam presentes todas as tecnologias da Parker, os visitantes puderam conhecer sua integração e as soluções desenvolvidas para o

setor sucroalcooleiro. O SIMTEC fomenta a cada edição novas tecnologias e novidades do mercado. ■



Fenasucro 2008

Tecnologias Parker em destaque

Os maiores eventos do mercado sucroalcooleiro, a XVI Fenasucro e a VI Agrocana – Feira Internacional da Indústria Sucroalcooleira - aconteceram de 2 a 5 de setembro no Centro de Eventos Zanini em Sertãozinho (SP).

A Parker esteve presente e mostrou o que há de mais atual nas tecnologias de Pneumática, Eletromecânica, Condução de Fluidos, Hidráulica e Filtração para um público qualificado e formador de opinião.

O destaque foi o lançamento do Inversor de Frequência Modular AC 890 PX com módulos que se conectam

ao barramento CC formando um inversor completo, painel, chave seccionadora, reator de linha e fusíveis, uma solução completa e inovadora para o mercado de açúcar e álcool.

Segundo Guilherme Pimenta, Especialista em Produtos da Linha Fluid Control, o evento foi uma excelente oportunidade para o intercâmbio comercial e tecnológico.

“A Parker pôde demonstrar presença com várias tecnologias voltadas para o segmento de energia e combustíveis renováveis, uma vantagem de poucas empresas”, afirma. ■



O Especialista em Lucros

A segunda sessão do programa de treinamento *“O especialista em Lucros”* aconteceu nos dias 12 e 13 de setembro em Novo Hamburgo (RS).

Participaram colaboradores da Divisão Hidráulica, regional de Porto Alegre e representantes dos distribuidores autorizados Control Tech, Hidrautini, Reponte, Peña, Hydrol e Uirapuru, totalizando 27 pessoas.

proprietários de distribuição industrial e mobil no Rio Grande do Sul e seus principais vendedores, além de toda a equipe de vendas do estado, perfazendo um total de mais de 45 pessoas treinadas e preparadas para apresentar Proposta de Valor à seus clientes”, afirma Adão Vieira, Gerente de Vendas da Regional Porto Alegre.

O treinamento foi ministrado por Eduardo Gumiero, Gerente de Marketing do Grupo Latino-Americano. ■

“Com a realização deste evento, capacitamos todos os

