

Parker News

Feiras

Expodireto Cotrijal 2008
Parker participa de um dos maiores eventos de agronegócios do país.

Qualidade e Meio Ambiente

Divisão Filtração foi indicada para receber a Certificação ISO 14000

ParkerStore

Conheça as novas ParkerStore inauguradas no Brasil

Soluções e Parcerias

Conjunto de conversores da linha SSD Drives da Parker oferece excelente performance em Calandra de Tecido Metálico da Pirelli

Garantindo a performance, produtividade e confiabilidade de nossos parceiros

GME: Mini-fábrica de Nitrogênio no Nordeste

Eniplan: Pioneira em novas tecnologias para tratamento de ar e gases comprimidos

Giga Rental: Atendimento diferenciado com o KarryKrimp

Expediente

Conselho Editorial:

Divisões Automação e Fluid Connectors
Eduardo Rampinelli

Divisão Filtração
Sérgio Monteiro

Divisão Hidráulica
Eduardo Castro

Jornalista Responsável
Adriana Faria Mtb 47879

Colaboração
Janaína Lacerda

Projeto Gráfico e Diagramação
Cabrillano Comunicações

Gráfica Vitória's

Fotos Arquivo Parker Hannifin e Clientes

Parker Hannifin Ind. E Com. Ltda.

Edição 28 - Jan/Fev/Mar 2008

Tiragem
15 mil exemplares

E-mail
parkernews.brazil@parker.com

www.parker.com 0800 PARKER H
7 2 7 5 3 7 4

USP

Projetos e inovações, com a Parker, é possível

Campus universitário, livros, pesquisas acadêmicas, teses, todo este ambiente parece estar longe da Parker e seu dia-a-dia no amplo mercado de movimento e controle do movimento. Mas, engana-se quem pensa desta forma.

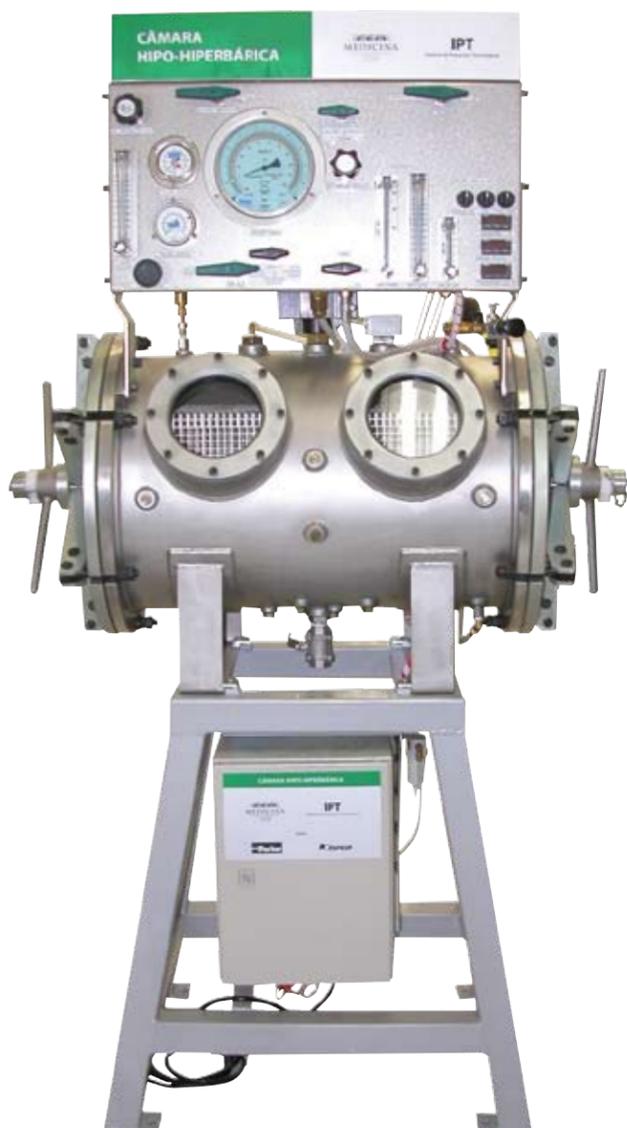
Em conjunto com a FMUSP – Faculdade de Medicina da Universidade de São Paulo e IPT – Instituto de Pesquisas Tecnológicas do Estado de São Paulo, a Parker por meio do seu atendimento focado às instituições de ensino, realizado pelo departamento Training e integrado com os profissionais da Engenharia de Sistemas, colaborou para o projeto inovador de uma câmara hipo-hiperbárica, idealizado pelo Dr. Magno Santos Leite, pesquisador da FMUSP.

O projeto vem sendo desenvolvido há três anos e será aplicado na área de pesquisas médicas. O aspecto inédito e inovador da câmara hipo-hiperbárica é a possibilidade de operar em pressões positivas (de 0 até 6 bar) ou negativas (de 0 até -0,6 bar), causando efeitos biológicos nos organismos que estão confinados em seu interior.



Da esquerda para direita José Mauro de Oliveira, Supervisor de Treinamento; Engenheiro Alfredo Vidal, do IPT; Dr. Magno, idealizador do Projeto USP; Ely Júnior da Engenharia de Sistemas da Parker e Natanael Cláudio, Vendas Parker

“Em testes realizados durante a montagem da câmara, graças aos produtos Parker, conseguimos chegar ao índice de -0,93 bar de pressão, o que nos surpreendeu muito”, acrescenta o engenheiro Alfredo Vidal, do IPT e Coordenador da Lógica Operacional e integrador dos envolvidos no projeto.



Câmara hipo-hiperbárica

Parceria, tecnologia e resultados

Esta câmara foi projetada para superar as necessidades dos profissionais da área e, com isso, trazer avanços em pesquisas que envolvam animais, permitindo a criação de atmosferas controladas, mediante o emprego de quatro gases (oxigênio, nitrogênio, ar comprimido medicinal e hélio), podendo ser usados isoladamente ou em qualquer proporção de mistura.

“Já existem no mercado câmaras que produzem pressões negativas ou positivas, mas com as duas funções é algo extremamente inovador”, afirma o Dr. Magno.

A Parker desenvolveu o painel de controle da câmara hipo-hiperbárica, integrando produtos das divisões Instrumentação e Fluid Connectors, com soluções executadas pelos profissionais da Engenharia de Sistemas e o acompanhamento da Training.

Conforme a exigência na escolha dos componentes e segurança requerida, a parceria com a Parker foi sendo aprofundada e segundo Dr. Magno, a interação foi total.

“São poucas as empresas que podem fornecer equipamentos eficientes para o desenvolvimento da câmara e tivemos um respaldo muito bom da Parker, os profissionais

sempre tiveram muito interesse no projeto e precisávamos de apoio neste nível”, afirma Magno.

O suporte técnico e o acompanhamento na especificação dos produtos, dado pelo Especialista de Produtos Alexandre Kuster, foram muito importantes.

Com catálogos e com sua experiência, mostrou que a Parker é uma empresa capacitada e qualificada para fornecer soluções completas e não só componentes para a realização desse projeto.

Para o engenheiro Alfredo Vidal, a integração entre todos os parceiros foi total *“a Parker sensibilizou-se com os objetivos do projeto e empenhou-se para que a construção do painel fosse viabilizada de forma muito profissional”, afirma.*

“Foi um projeto inovador e aquilo que foi pensado extrapolou, porque não tínhamos noção e nem experiência de como fazer isso. Deixo claro meu profundo agradecimento porque sei o quanto os profissionais da Parker se dedicaram, foi muito bacana o engajamento pessoal de cada um. O resultado foi extremamente satisfatório porque estamos contribuindo para pesquisas na área médica e acredito que teremos resultados ótimos”, completa Dr. Magno. ■

Expodireto Contrijal 2008 mostra sua força

Parker expõe diversidade em evento agrícola

Não foi somente o volume de negócios que surpreendeu na 9ª edição da Expodireto Contrijal – Feira Agrodinâmica e de Negócios, realizada nos dias 10 a 14 de março em Não-Me-Toque (RS). Mais de 150 mil pessoas movimentaram o evento, superando as expectativas dos organizadores.

Acompanhando o bom momento do agronegócio no país, a Parker mostrou sua tecnologia nos componentes hidráulicos, mangueiras, conexões, tubos, engates, filtros do ar do lubrificante e do combustível separador de água. O moderno estande atraiu a atenção dos visitantes com

250 m² e o Parker Road Show, refletindo o potencial de um dos maiores eventos agrícolas do país.

A Parker foi o único fabricante de componentes e sistemas para máquinas e implementos agrícolas com estande próprio na feira.

Parker Road Show – novidades e alta tecnologia

O Parker Road Show fez sucesso.

Integrando as linhas de produto da Parker, a exposição itinerante surpreendeu os visitantes que puderam conhecer mais da tecnologia através dessa ferramenta de comunicação e divulgação dos produtos Parker.

“Ter um veículo de marketing como esse nos possibilitou exibir, para clientes e possíveis novos parceiros, todos os produtos Parker em um mesmo local. Os visitantes conheceram vários itens que são vistos apenas em catálogos, por isso foi tão visitado”, comemora Ricardo Siqueira, instrutor do Parker Road Show. ■



Parker Road Show - Tecnologia em Movimento

Terreno fértil para a produtividade

“Acreditando no enorme potencial do segmento agrícola e nas previsões de forte crescimento, a Parker diferenciou-se uma vez mais da concorrência”, afirmou Marcelo Rosa, Supervisor de Vendas e Marketing da Divisão Hidráulica.

“Como resultado, vários negócios foram iniciados e contatos importantes

estabelecidos pela equipe de vendas”, complementa Rosa.

Com produtos que atendem a cadeia produtiva dos “granjeiros” (nome dado aos produtores de grãos da região) do plantio à colheita, a Parker garante qualidade e tecnologia, não só aos fabricantes de equipamentos e implementos agrícolas, mas também ao usuário final.

O aquecimento do mercado de reposição de peças deve movimentar a região, e o atendimento aos produtores agrícolas, realizado pela rede de distribuidores autorizados da Parker, deve aumentar devido ao surpreendente volume de negócios gerados na Expodireto. O sucesso do evento foi surpreendente, movimentou mais de 300 milhões em negócios.



Equipe Parker presente na Expodireto

Giga Rental

Atendimento nas alturas com a parceria Parker



Parker e Giga: parceria eficiente

Uma empresa nova focada no cliente, essa é a melhor definição para a Giga Rental Locadora de Plataformas Aéreas, localizada em Cotia (SP).

Atuando há quatro anos no mercado de locação e vendas de plataformas de elevação de

peças, a Giga cresce de forma rápida e eficiente no atendimento em diversos segmentos: indústrias, construção civil, eventos, shoppings, entre outros.

Parceira Parker há dois anos, a Giga Rental utiliza produtos das linhas Fluid Connectors, Hidráulica e Filtração em quase todos os equipamentos. Entre eles filtros, mangueiras, terminais, válvulas, motores de tração, acumuladores de freio e bombas hidráulicas. Segundo Ricardo Garcia Pança, Diretor Operacional da Giga, a parceria Parker foi fundamental para tornar o atendimento eficiente e com qualidade.

A aquisição do KarryKrimp em 2007 estreitou ainda mais o relacionamento entre os parceiros, pois *“ao adquirir o equipamento e seus acessórios, conseguimos*

obter um ganho no tempo de atendimento quando há necessidade em substituir mangueiras e conexões”, afirma o diretor.

As palestras realizadas na empresa – Vazamento Zero, Sistema Parkrimp e Identificação de Rosca – deram um suporte na identificação de peças e acessórios, agilizando o estoque e a reposição imediata.

“A parceria realmente deu certo, pois a Giga é uma empresa com total comprometimento com seus clientes e fornecedores, assim como a Parker”, comemora Leonardo Siqueira, Vendedor da ParkerStore Limão.

A parceria bem sucedida entre a Parker e a Giga rendeu uma reportagem de capa na revista Logística, edição 207, em dezembro de 2007. ■

Qualidade e meio ambiente

A Divisão Filtração foi indicada para receber a certificação ISO 14000 – o conjunto de normas que estabelece as diretrizes para gestão ambiental nas empresas.

Os auditores do American Bureau of Shipping (ABS), em auditoria realizada entre os dias 10 e 13 de março, constataram que a Parker atende às normas de controle ambiental, recebendo assim a indicação para essa certificação.

Os impactos ambientais gerados pelo desenvolvimento industrial e econômico mudaram o processo produtivo nas indústrias, entre elas, as montadoras de automóveis e caminhões que exigem de seus fornecedores produtos com qualidade e certificação ISO 14000, além da certificação

TS 16949- 2002. Essas normas fazem parte do caderno de requisitos específicos para os fornecedores das montadoras.

Segundo Genaro Pascale Neto, Gerente de Engenharia e Qualidade da Divisão Filtração, as normas são decisivas na escolha de fornecedores para novos desenvolvimentos, *“sem elas não podemos fornecer novos produtos”.*

O Brasil, identificado como um dos nove países-chave para a sustentabilidade do planeta, já é considerado uma superpotência ambiental.

“A nossa preocupação não foi somente atender às exigências das montadoras e, sim, contribuir para a preservação do Meio Ambiente”, afirma Pascale Neto. ■

Parceria entre Parker e Pirelli resulta em primeiro conjunto de conversores da linha SSD Drives



Ernane Campos de Oliveira em frente à Calandra de Tecido Metálico

A regulação de velocidade deve ser mantida na casa de décimos e a performance do controlador influencia diretamente na qualidade do produto final. Além da calandra na indústria de pneus, ainda existem diversas aplicações onde o conversor é utilizado como extrusoras de borracha e carregadores.

Satisfeito com os resultados do conversor, Ernane Campos de Oliveira, Supervisor de Manutenção Eletrônica da Pirelli, afirma: *“Os conversores da Parker CA/CC/SSD atenderam plenamente às expectativas de performance e funcionamento, abrindo possibilidades para novos projetos, pois na fábrica de Santo André o parque industrial é muito forte em Acionamentos de Corrente Contínua, aliando assim a necessidade da Pirelli em atualizar sua tecnologia com a oferta desta linha de produtos pela Parker”.*

A Parker Hannifin e a Pirelli possuem uma parceria de longa data, trazendo benefícios em oferecer a solução completa para máquinas e equipamentos. A linha de conversores vem como um forte complemento às já consolidadas linhas Pneumática, Hidráulica, entre outros, que fazem da Parker o maior fornecedor mundial de produtos para controle do movimento. ■

A Parker forneceu o primeiro conjunto de conversores da linha SSD Drives para a reforma da Calandra de Tecido Metálico da Pirelli Santo André. O cliente procurava um conversor com flexibilidade, confiabilidade além de certificação CE e encontrava dificuldade para achar um fornecedor com bom suporte no Brasil para este produto.

A solução consistiu em 4 conversores de 110A comunicando

em rede Devicenet e com realimentação por tacômetro analógico. Todos os eixos são controlados via rede, além disso, um dos eixos pode ser configurado como modo Torque ou Velocidade.

Os conversores são responsáveis pelo controle de 4 motores de 70A que comandam a calandra, sendo esta uma aplicação que exige um desempenho excelente do conversor.

Mini-fábrica de nitrogênio no Nordeste

A GME - Gorduras e Margarinas Especiais - empresa do grupo M. Dias Branco, líder no ramo alimentício no Nordeste, adquiriu um Sistema de Geração de Nitrogênio, composto de Secador de Ar, Filtros, Geradores de Nitrogênio e Tanques de Armazenamento.

O sistema é flexível e pode operar de 1 a 3 turnos de produção de uma só vez e foi adquirido para fazer a inertização (obtida através de um gás inerte, como o nitrogênio, que forma uma capa protetora e evita a reação dos produtos) e limpeza da linha, ajudando a reduzir o custo de operação.

A estimativa do retorno deste investimento é de no máximo 11 meses, *“ganhamos no custo de produto, que é mais barato, além de substituir o atual método de fornecimento à granel, mais caro, trabalhoso e com elevado risco de armazenagem”*, comemora Roney Dias, Gerente de Manutenção e Aplicação da GME. Os componentes desse



sistema foram fornecidos através do distribuidor autorizado Comtécnica, em Fortaleza, que participou de todo o processo de venda, inclusive com uma visita à Parker em Baltimore.

“Fomos recebidos pelo Sr. Mario Bolívar, Gerente da unidade, e comprovamos que a Parker oferece soluções integradas para criar até uma mini-fábrica de nitrogênio”, afirma Rommel

Garcia Bezerra de Melo, Proprietário e responsável pelas vendas e desenvolvimento de produtos e serviços da Comtécnica.

A Parker produz Geradores de Nitrogênio e Hidrogênio para aplicações industrial, mobil e laboratorial, nas fábricas do Brasil, Holanda e Estados Unidos. Conta com equipe de engenharia, vendas e assistência técnica para atender todo o território nacional. ■

Eniplan

A empresa fundada em 1968, pelo engenheiro Antonio Curioni, é pioneira na fabricação de secadores por adsorção e em tecnologias para tratamento de ar e gases comprimidos, como os concentradores de oxigênio (PSA), soluções para ar comprimido ultra-seco, purificadores de ar comprimido para uso medicinal, purificadores de hidrogênio, secadores de propileno entre outros.

Na área ambiental, desenvolveu uma tecnologia própria para a purificação do Biogás, permitindo alcançar 98% de metano, gás mais puro que o GNV.

Utiliza a linha de produtos Finite da Parker em todas as linhas de equipamentos desenvolvidos na fábrica. Segundo Alfredo Curioni, supervisor de vendas da Eniplan, *“a qualidade dos produtos Parker garantem a performance e confiabilidade junto aos nossos clientes”.*

A parceria garante a competitividade da Eniplan em *“um mercado que ainda absorve produtos de qualidade duvidosa e preços exagerados”*, ressalta Curioni.

E acrescenta, *“Quando se busca um parceiro para fornecer peças e componentes, todos querem as mesmas coisas: qualidade, preço justo, sinceridade nos compromissos assumidos. Estamos com a Parker há mais de 10 anos, isso quer dizer muita coisa”*, enfatiza Curioni. ■



Projeto especial com ponto de orvalho de -100°C

Tecnologia e conhecimento pelo interior paulista

Parker Road Show visita usinas e indústria do interior de São Paulo

O mercado sucroalcooleiro é um dos setores que mais cresce no Brasil, e a automação dos processos industriais acontece com maior frequência neste segmento para manter a qualidade e diminuir os desperdícios na produção.

Com quatro anos de existência, o Parker Road Show visitou cinco usinas no interior de São Paulo - Usina Alta Mogiana, Usina Batatais, Usina Cerradinho, Usina Equipav e Usina São Luiz, entre os meses de janeiro e fevereiro.

No mercado sucroalcooleiro, os componentes da Parker estão presentes em diversas máquinas e implementos agrícolas, desde o plantio da cana de açúcar até a produção industrial de açúcar e álcool.

Foi visitada também a International Paper, a maior fabricante de papéis do mundo, localizada em Luiz Antônio, interior de São Paulo, entre os dias 21 a 25 de janeiro.

Os instrutores do Parker Road Show ministraram palestras sobre as tecnologias pneumática; hidráulica; filtração; vedação e blindagem; controle de processos e condução de fluidos, além de apresentar as vantagens dos produtos Parker.

Desta forma, o objetivo das palestras ministradas foi de colaborar para o desenvolvimento dos funcionários das companhias visitadas, apresentando todas as soluções para o movimento e controle do movimento. ■



Movimentando as usinas do interior paulista

ParkerStore

Conheça as novas lojas

ParkerStore Macaé

Nova ParkerStore vai solucionar problemas de aplicação na região fluminense

Com uma economia que cresceu 600% nos últimos dez anos, por conta do desenvolvimento da indústria do petróleo e gás, Macaé é uma cidade em ebulição.

Neste cenário promissor, em 22 de janeiro foi inaugurada a ParkerStore Macaé que distribui todas as linhas de produtos Parker, mas com foco nas linhas Instrumentação e Fluid Connectors para atender o mercado de serviços e prospecção de petróleo.

A expectativa é aumentar a participação no mercado e atender os clientes como Petrobras, Techint, SBM, Aker Kvaerner, Cameron Vetco, Setal, entre outros, com qualidade e agilidade.

“Com a nova loja poderemos dar um suporte maior para as empresas instaladas em Macaé e região”, afirma Décio Brisson, coordenador da ParkerStore Macaé.

Mangueiras de baixa, média e alta pressão; conexões e válvulas em aço inoxidável 316, além de terminais e adaptadores fazem parte do estoque da nova ParkerStore.

Prestigiaram a inauguração os representantes da Parker: Cezar Yasuoka, Gerente de Vendas e Marketing; Alexandre Kuster, Especialista de Produtos de Instrumentação; Fábio Scivoletto, Vendedor da região fluminense, representantes da Petrobras, Petrotec, Techint e distribuidores autorizados. ■



Areco

A nova ParkerStore Areco, localizada em Santo André (SP), iniciou as atividades em 28 de fevereiro e distribui as linhas Automação e Filtração para a região de Santo André, Mauá, Ribeirão Pires e Rio Grande da Serra.

Segundo Arakel Shapazian Jr, Gerente de Vendas da Areco, o mercado da região é diversificado com indústrias dos segmentos petroquímico, metalúrgico, hospitalar, alimentício, de embalagens e móveis.

“Essa é uma região com alto potencial e podemos atender com o nosso estoque e com a equipe de trabalho dedicada”, afirma Arakel Jr.



A ParkerStore tem como principais clientes: TRW, Eluma, Cabot, entre outros.

Para a inauguração houve um evento que contou com a presença de representantes dos principais clientes e profissionais da Parker. ■

Rodésér

Especializada na distribuição de produtos das linhas Pneumática e Hidráulica industrial, a nova ParkerStore atende todo o Estado do Mato Grosso do Sul.

Localizada em Campo Grande, uma das cidades que mais se destaca em desenvolvimento e crescimento na região Centro-Oeste do Brasil, a Rodésér foca seu trabalho na conscientização dos clientes quanto à qualidade e superioridade dos produtos Parker, *“todos conhecem a marca Parker, mas poucos levam em consideração a qualidade dos nossos produtos”,* observa Claudiomiro Rodrigues, diretor da Rodésér.

A Rodésér foi inaugurada em 19 de fevereiro e tem em sua carteira de clientes, grandes indústrias como a FEMSA/



Coca Cola, Mineração Urucum, Frigorífico Bertin, Vetorial Siderurgia, entre outros.

A confraternização contou com a presença de amigos e representantes de seus principais clientes. ■

Asten

Localizada em Guarulhos (SP), em uma região com um dos maiores PIB (Produto Interno Bruto) do país, a ParkerStore Asten foi inaugurada dia 31 de janeiro. Atende a região de Guarulhos e Mairiporã e distribui as linhas Pneumática e Filtração.

Atende de maneira diferenciada empresas como Modine, Industrial Levorin, Fanavid, entre outros.

Segundo Maurício Tondin, Gerente de Vendas da Asten, a expectativa é aumentar os negócios e oferecer um ambiente agradável para os clientes. *“Além do contato direto com o estoque que poderá despertar interesse em outros produtos da Parker, diferentes daqueles que motivaram a sua visita”,* afirma.

Na inauguração estavam presentes os colaboradores da Parker Ademilson Soares



- Gerente de Distribuição e Aftermarketing e Reinaldo Farid - Consultor de Vendas e gerentes do Grupo Astro. ■

Arbela



Localizada em Osasco (SP), a ParkerStore Arbela está preparada para suprir as necessidades

de diversos segmentos industriais da região: indústrias alimentícias, de borracha, de plástico e vidros, metalúrgicas, entre outros.

Distribuindo produtos das linhas Automação, Fluid Control e Fluid Connectors, a Arbela atende empresas como Bunge, Melhoramentos, Delphi Diesel, Colgate-Palmolive, Reckitt Benckiser e ArvinMeritor.

A loja inaugurada em 29 de fevereiro contou com a presença de Reinaldo Farid, Consultor de Vendas da Parker, clientes e amigos.

“A nossa expectativa é expandir a Parker na região, com atendimento e estoques prontos a satisfazer as necessidades de nossos clientes”, afirma Juliana Pedroso, gerente da Arbela Acessórios Pneumáticos Ltda. ■

Hidraupar



Em uma região com um perfil industrial bastante diversificado, a ParkerStore Hidraupar, foi inaugurada em Sorocaba em 30 de janeiro.

Especializada nas linhas de produtos de Hidráulica Industrial e Filtração Industrial, este novo centro de serviços de auto-atendimento colocará à disposição um amplo e diversificado estoque de produtos no mercado industrial sorocabano.

Diante de um mercado promissor, a nova loja busca atender de forma diferenciada, o mercado de fabricação de unidades hidráulicas e sistemas de lubrificação central.

Segundo Jose Luiz Abrahão, um dos sócios e gerente da Hidraupar *“a expectativa é muito grande e queremos atender às necessidades da região e buscar a satisfação total de nossos clientes”,* afirma.

A inauguração contou com a presença de Reinaldo Farid - Consultor de Vendas da Parker; dos sócios Cláudio Germek, Marcel Munhoz e Paulo Francisco Santos e seus principais clientes. ■