parker news

Parker

- Out/Nov/Dez 2006
- Ano VI
- Número 23

Nacco premia Parker

Fornecimento de qualidade às empilhadeiras

Foto Geraldo Lima

ParkerStore

As inaugurações não param. Novas lojas: Movimec, Aroplan, Acel e Resende

Certificação

Novamente, a Parker Divisão Filtros recebe a ISO/TS 16949:2002

PEQUENAS ESCOLHAS PARA GRANDES ACERTOS

Como assegurar que os equipamentos da sua empresa mantenham a produtividade e a durabilidade esperada quando forem adquiridos?

A grande oferta de produtos no mercado muitas vezes confundem os profissionais levando à redução do desempenho das linhas de produção e equipamentos em geral.

Alguns dos problemas mais comuns são o consumo excessivo de energia elétrica ou combustível, desgaste prematuro de componentes, contaminações e perdas por vazamento, perda de qualidade dos produtos finais, queda de produtividade e desgaste prematuro das partes vitais dos equipamentos.

As consequências destes problemas muitas vezes não eram sentidas por profissionais experientes, pois estes apenas enxergavam os efeitos localizados da sua Divisão e não os efeitos financeiros no resultado final, demonstrado pela empresa.

Pequenas escolhas têm grande influência em ambientes onde a utilização dos recursos é fundamental para a obtenção dos resultados planejados.

“Pequenas escolhas têm grande influência em ambientes onde a utilização dos recursos é fundamental para a obtenção dos resultados planejados.”

Manter o foco no seu negócio e escolher parceiros que estejam preparados para entregar o melhor produto e serviço, alinhados com os objetivos da empresa, é sem dúvida uma receita de sucesso.

Ademilson Silva Soares
Gerente de Distribuição

Max Líder

Inovadora CNC Max Corte

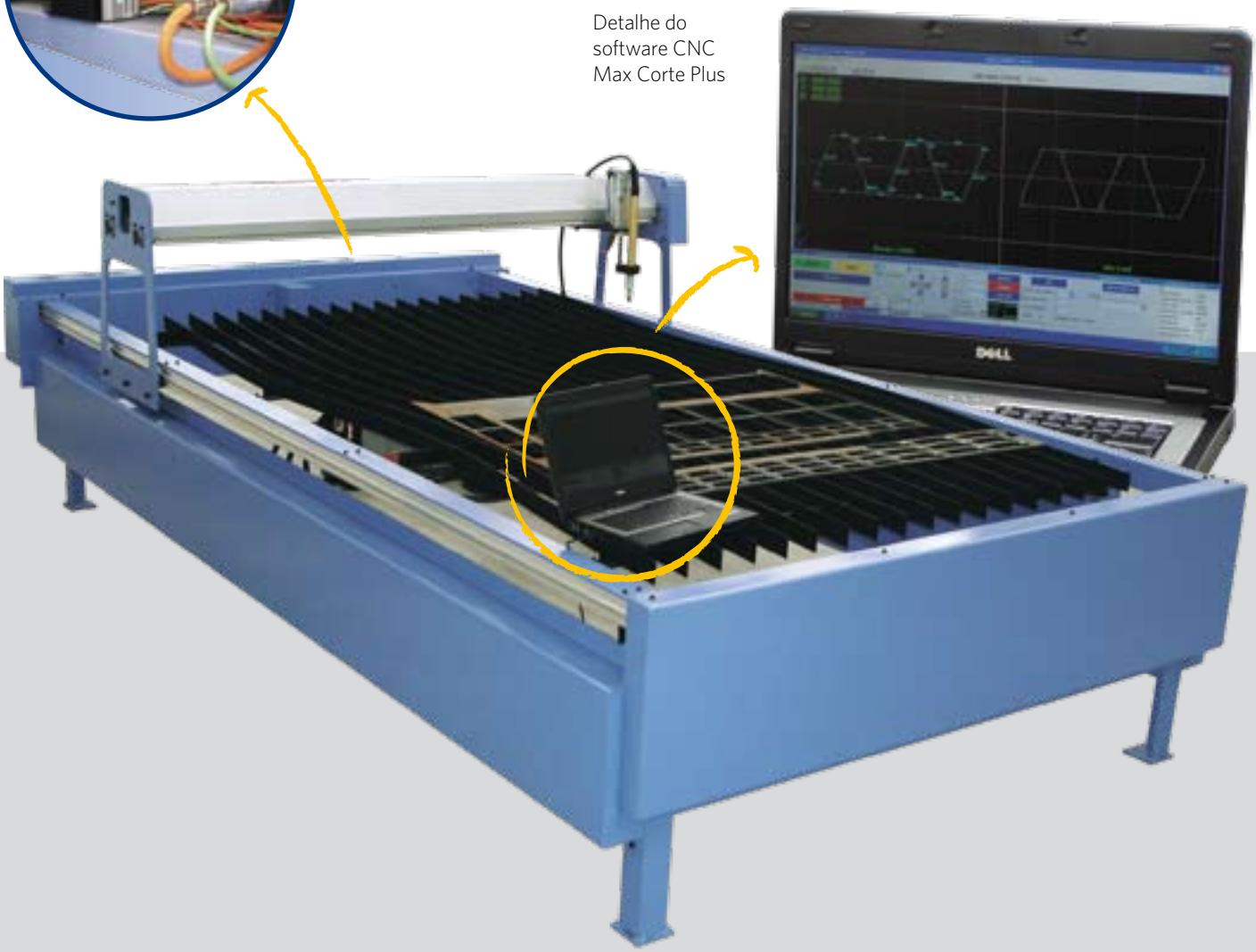
Com seis anos de atuação no mercado, a Max Líder, instalada em Pindamonhangaba (SP), solicitou à Parker o desenvolvimento de uma máquina de corte inovadora. Dois anos de projeto em conjunto resultaram na CNC Max Corte, máquina para cortar, com precisão, chapas de aço carbono, aço inox e alumínio através de plasma, laser ou oxicorte.

A Max Corte possui três eixos controlados por Comando CNC, integrado ao corpo da máquina, podendo ser acoplado em rede a um PC local, de onde o usuário comanda e acompanha todo o processo de corte das chapas. Essa comunicação com o PC é feita pelo Software CNC Max Corte Plus, também desenvolvido pela Max Líder. "O cliente tem necessidade de alta produção e sistemas mais objetivos, e nosso desafio foi desenvolver uma interface em que o equipamento comunica-se diretamente com os drives e executa toda a parte de movimentação. O resultado do tabalho é uma máquina rápida, precisa, inovadora e cuja manutenção é bastante simples ", diz Nivaldo Bonafé Junior, proprietário da Max Líder.

O novo equipamento utiliza o servomotor Compax 3, família de motores SMH e cilindros pneumáticos Parker. "Escolhemos a Parker pela assistência técnica especializada, com profissionais altamente capacitados e, principalmente, pela qualidade dos componentes", ressalta Nivaldo.

Drive Compax 3 e um dos motores

Detalhe do software CNC Max Corte Plus



Usina Ferrari

Parker reduz custo de manutenção do sistema de combustível

Há três anos como cliente do distribuidor autorizado Hidrara, a Usina Ferrari consolida sua preferência por produtos Parker. Localizada em Porto Ferreira (SP), a usina utiliza mangueiras hidráulicas e filtros para combustível da linha FBO, que retiram as partículas sólidas e de água presentes no óleo diesel, proporcionando redução de custos de manutenção do sistema de combustível (bicos injetores, bombas e válvulas) dos comboios, máquinas agrícolas e postos de abastecimento de óleo diesel.

"É muito importante para a Hidrara contar com uma importante parceira do setor sucroalcooleiro, como a Usina Ferrari, que prima pela qualidade e redução de custos", declara Gustavo Hallgren, Gerente da Hidrara.

Filtro FBO aplicado em comboio

Schuler

Unidades hidráulicas no projeto para GM

Em novembro de 2005, Parker e Schuler iniciaram mais uma parceria: a fabricação de unidades hidráulicas específicas para as novas prensas Schuler, destinadas à linha de montagem da GM de Gravataí (RS). "A Schuler e a Parker trabalharam juntas por dois meses para definir as questões técnicas das unidades hidráulicas, que deveriam ter pressão específica, apresentar ótimo desempenho, qualidade de filtragem, e excelência em layout e ergonomia", comenta Márcio Reche, Coordenador de Projetos da Schuler.

Em julho de 2006 foi realizado o start up da prensa na linha de montagem, e Reche destaca a importância da parceria com a Parker nesse projeto. "Na escolha por um determinado fornecedor levam-se em conta vários fatores, como capacidade técnica, confiabilidade, prazo de entrega e condições comerciais. Nesse caso, a avaliação de todos os itens resultou na decisão pela Parker". Reche destaca também o atendimento prestado: "classifico como muito bom, pois houve completa colaboração da equipe técnica da Parker, desde a engenharia até a fase de montagem final".

Com o sucesso desse projeto, a Parker foi escolhida fornecedora de novas unidades hidráulicas para outros desenvolvimentos da Schuler.

Nacco

Parker recebe da Nacco Certificado de Qualidade

No dia 24 de novembro, a Nacco realizou o 2º Encontro de Fornecedores, evento realizado no Club Transatlântico, em São Paulo.

Fornecedora de 100% de cilindros e mangueiras hidráulicas utilizadas nas empilhadeiras produzidas pelo grupo NMHG (Nacco Materials Handling Group), a Parker, através das Divisões Fluid Connectors e Hidráulica, foi homenageada com o Certificado de Qualidade pelos produtos e serviços fornecidos.

Estiveram presentes ao evento Ricardo Machado, Presidente do Grupo Latino Americano; Eduardo Rampinelli, Gerente Geral das Divisões Automation e Fluid Connectors; Eduardo Castro, Gerente Geral da Divisão Hidráulica; Paulo Rosas, Gerente de Vendas da Divisão Hidráulica e Renato Crocce, Vendedor Técnico da Parker; além de representantes de outros fornecedores da Nacco.

Foto Geraldo Lima

"Hoje nós estamos em um mercado extremamente competitivo e essa integração com os fornecedores tem por objetivo a melhoria contínua e consolidação da parceria entre as empresas. A NMHG acredita muito nessa relação de trabalhar com todos os fornecedores como parceiros, uma vez que esta é uma política global da empresa, afirma Francisco Fontelles, Gerente de Materiais da Nacco.

"Nós, da Parker, nos empenhamos na consolidação dessa parceria, buscando sempre estar presentes nos novos projetos. A Parker tem crescido de forma global e os negócios com a Nacco também. Estamos nos empenhando para fortalecer nossa relação de parceria em busca de valor agregado e soluções para nossos clientes. Fico muito honrado por estar presente a este evento, não só por ser reconhecido como um dos fornecedores em destaque, mas também por ouvir da direção da Nacco o quanto estão satisfeitos em ter a Parker como um de seus principais parceiros", afirma Eduardo Rampinelli.

Eduardo Castro explica: "a parceria com a Nacco já vem de longa data. Passamos, em função da valorização do Real, por momentos difíceis, em que perdemos competitividade e, por pouco, não perdemos o cliente. Fizemos então, com muito empenho, reavaliação dos nossos processos produtivos e medidas para recuperação de mercado, o que resultou na reconquista dos negócios perdidos com a Nacco. Hoje, 100% dos cilindros fornecidos para a Nacco são Parker".

Tudo aquilo de que sua empresa precisa, mais perto de você

Movimec

A Movimec ParkerStore, inaugurada em agosto em Montes Claros (MG), é um centro de serviços que oferece aos clientes todas as linhas de produtos Parker.

Distribuindo componentes das Divisões Automation, Seals, Fluid Connectors, Hydraulics e Filtration, a loja une a experiência de dois distribuidores autorizados de Minas Gerais, e veio atender à demanda da região Norte do Estado.

Para Cristiano Souto, Sócio-Proprietário da loja, o evento de inauguração marcou a chegada de mais uma ParkerStore numa região rica em recursos, com grandes clientes em potencial que ansiavam por um atendimento mais próximo, especializado e capaz de atender as suas necessidades de forma personalizada. O evento contou com a presença dos principais clientes, colaboradores e do Gerente Regional de Vendas da Parker, Lafayette Silvério.

"Como a região tem ótimas perspectivas e muitos clientes de grande potencial, esperamos que com essa nova unidade Movimec ParkerStore a Parker esteja mais próxima do cliente, trazendo soluções técnicas arrojadas, novos produtos e ganhando mercado de forma exponencial", afirma Cristiano.

Aroplan

A nova Aroplan ParkerStore reforça a história de sucesso de um distribuidor autorizado que completa 30 anos de atuação no mercado.

Agora, com a reformulação da loja para ParkerStore, as linhas Pneumática, Fluid Connectors, Filtration, Seals, Hydraulics e Fluid Control são distribuídas para a região metropolitana de Campinas e cidades próximas com atendimento diferenciado.

"Nossa expectativa com a padronização é estarmos alinhados ao conceito de vendas da Parker, além de transmitirmos boa imagem e confiabilidade aos nossos clientes", afirma Amauri Batista de Paula, Gerente Comercial da Aroplan.

Em junho, a Aroplan recebeu a Certificação ISO 9001/2000 pelos órgãos BVQI/INMETRO. Segundo Amauri, a certificação foi de extrema importância pois, além das melhorias internas, trouxe adequação às exigências atuais do mercado.

Acel

Instalada em Joinville (SC), a ParkerStore Acel atenderá a região que engloba as cidades de Jaraguá, Schoerder, Massaranduba, Barra Velha, Araquari, São Francisco, Guaramirim, Guruva e Itapoá.

Para Carolina de Oliveira Correa, do Departamento de Compras/Marketing, a loja já está apresentando resultados. “Os clientes têm uma melhor visualização dos produtos que temos a oferecer, muitas vezes eles mesmos separam suas peças”, afirma Carolina.

“O motivo que nos levou a esse investimento foi a necessidade de atrair nossos clientes e ter um diferencial, além de adequar nossa estrutura interna para abertura de uma ParkerStore”, acrescenta Carolina.

Na inauguração, a Acel também foi contemplada com a certificação na Linha Hidráulica Industrial, Aplicações Industriais e Mobil. “A importância dessa certificação é imensa, pois conseguimos atingir as regulamentações exigidas pela fábrica. Estamos aptos a atender nosso cliente da melhor forma possivel, não só na venda de produtos mas também com assistência técnica eficiente, o que é um grande diferencial”, afirma Carolina.

Resende

Inaugurada em agosto, localizada no bairro Liberdade em Resende (RJ), a nova loja oferece atendimento rápido, grande diversidade de produtos e equipe especializada.

A expectativa para a nova ParkerStore, segundo seu coordenador, Ildeumar de Carvalho, é aumentar o número de clientes, tornar a loja uma referência e intensificar a força da Parker no Estado.

O coquetel de inauguração contou com a presença de Cezar Yasuoka, Gerente de Marketing e Vendas da Divisão Fluid Connectors; Fábio Scivoletto e Paulo Mesquita, Vendedores Técnicos da filial RJ, além dos clientes CSN, Volkswagen, Peugeot, Pernod Ricard, INB, Sonoco e MBP, entre outros.

PETROBRAS

DIESEL PODIUM: A MAIS ALTA TECNOLO

Melhor desempenho, maior proteção para o motor e o menor nível de emissão de poluentes do mercado são sinônimos de Diesel Podium. Fabricado pela Petrobras, o novo combustível foi lançado no início de dezembro e conta com a alta tecnologia Parker de filtração. Único óleo diesel premium no mercado, o Podium foi especialmente desenvolvido para reduzir o nível de emissão de poluentes de motores diesel, sejam eles os modernos motores eletrônicos ou os convencionais.

A parceria entre Parker e Petrobras para desenvolvimento desse projeto foi firmada há mais de dois anos, quando paralelamente ao desenvolvimento do novo combustível, a Petrobras planejou uma nova cadeia de distribuição. O sistema de filtragem Parker superou as exigências referentes a separação de água e retenção de contaminantes sólidos, sendo o escolhido pela Petrobras. Esse sistema garante que o Diesel Podium chegue à bomba de abastecimento em conformidade com os padrões de qualidade determinados. Rogério Rocha, Engenheiro de Vendas da Parker, e o distribuidor autorizado Sealtec, do Rio de Janeiro (RJ), foram os responsáveis pelo projeto desde sua concepção até a instalação dos filtros nos postos de combustível.

Hoje já são 75 postos no Brasil, localizados nos estados do Rio de Janeiro e São Paulo, que distribuem o Diesel Podium. A Petrobras pretende expandir a distribuição desse combustível para todo o Brasil, disseminando também a tecnologia Parker.

O novo Diesel Podium é menos poluente por possuir o menor teor de enxofre - máximo de 200 ppm, ou seja, 10%

Posto Portal Vila Ema Automotivos,
São José dos Campos (SP)

Detalhe da bomba
de abastecimento
que distribui o
Diesel Podium

Sistema de Filtragem
Parker Hydrocarbon

GIA EM FILTRAÇÃO PARA COMBUSTÍVEIS

da concentração do diesel comum - fator fundamental para a redução de emissão de gases poluentes. Além disso, proporciona redução de fumaça na partida a frio, maior durabilidade para o motor do veículo, reduzindo a freqüência e os custos de manutenção.

O sistema de filtragem Parker é composto por um filtro absoluto para pré-filtragem e retirada de contaminantes sólidos, e um filtro "Hydrocarbon" para filtragem final dos particulados e separação de água. A tecnologia dos filtros Hydrocarbon é originalmente utilizada para filtração de combustível de aviação, sendo que a própria Petrobras já é parceira da Parker nesse segmento de mercado. Foi o aproveitamento dessa tecnologia que resultou no desenvolvimento de um eficaz sistema de filtragem para altas vazões de combustível. Os filtros Hydrocarbon são utilizados com qualquer combustível a base de hidrocarboneto e aplicações com alto consumo, como por exemplo, para filtragem do diesel comum que abastece frotas de máquinas agrícolas, rodoviárias, caminhões e ônibus.

"A Parker foi escolhida porque teve um desempenho melhor que o de qualquer outro produto testado. Temos expectativas muito boas em relação a esse projeto porque, com as exigências ambientais, a Petrobras tende a ampliar a distribuição do Diesel Podium para todo o Brasil. Há também a intenção de reduzir a concentração de enxofre do Diesel Podium para 50 ppm num futuro próximo, de forma a atender às novas legislações sobre emissão de poluentes. A Parker é a empresa que está junto com a Petrobras nessa empreitada", ressalta Edevaldo Bonfim, Gerente de Marketing e Vendas da Divisão Filtros.

Posto Santa Clara, em Copacabana - Rio de Janeiro (RJ)

China: o novo império

Com fábricas espalhadas pelo mundo, a Parker também está no país mais populoso do planeta, a China, que possui uma cultura milenar de quase 4.000 anos.

Muitos elementos que identificam a vida moderna tiveram sua origem nesse país, incluindo o papel, a bússola e o papel-moeda.

Hoje, a China é considerada uma superpotência e tem um crescente desenvolvimento econômico - apesar de duas décadas de regime comunista, que estagnaram o país. A economia é a quarta mais poderosa do planeta (atrás apenas dos EUA, Japão, Alemanha), e tem a maior taxa de crescimento anual. Em 2005, fechou o ano com espetacular índice de crescimento do PIB de 9,9%. Em valores absolutos, o PIB (soma dos valores de tudo que é produzido no país) chinês é três vezes maior que o brasileiro.

No início dos anos 80, a China deu fim ao sistema agrário coletivo e abriu novamente o caminho para os empreendimentos privados. Hoje, é um dos maiores exportadores do mundo e atrai grande montante de investimentos estrangeiros. Lá vive 20% da população mundial, grande atrativo para a conquista de mercado.

Com a entrada para a Organização Mundial do Comércio, em 2001, a China preparou-se para mais uma transformação importante: seus produtos passaram a ter acesso mais fácil aos mercados estrangeiros. Por outro lado, o país abriu-se mais à competição com produtos vindos de outros países.

Considerado um lugar mágico por sua tradicional cultura, a China também possui uma unidade Parker, instalada há mais de 20 anos. Em 1981 a Parker Hubei Seal Corporation foi criada para fabricar vedações O-ring. Desde então, a tecnologia de controle de movimento e fluidos da Parker espalhou-se por todo o país. Em 1990 a Parker reorganizou seus escritórios de vendas e centros de serviços, em 1994 estabeleceu sua matriz asiática em Hong Kong e continuou a crescer até os dias de hoje, com escritórios em Pequim e Guangzhou e plantas em Hong Kong, Taiwan e Shangai.

Planta em Shangai

Parker na China

- Aproximadamente 1.800 empregados
- Mais de 140 distribuidores e assistência técnica
- 4 escritórios regionais
- 1 armazém

Produz:

- Cilindros

- Componentes hidráulicos

- Mangueiras

- Vedações

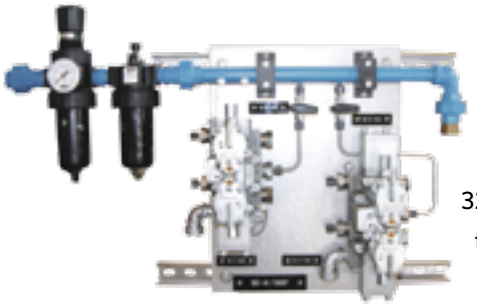
O País

- **População:** 1,313 bilhão (est. 2006/ jul) CIA
- **Capital:** Pequim
- **Idioma:** mandarim
- **Área:** 9.596.960 km²
- **Principais religiões:** budismo, cristianismo, islamismo, taoísmo
- **Expectativa de vida:** 74 anos (mulheres), 70 anos (homens)
- **Exportação:** produtos manufaturados (incluindo têxteis), produtos eletrônicos e armas.
- **PIB** US$ 2,26 trilhões (est. 2005) CIA
- **Renda per capita** US$ 6.800 (est. 2005) CIA
- **Moeda:** Yuan (CNY)

Fonte: The CIA Factbook

CST

Parker presente em projeto pioneiro



Consolidando a parceria com a CST (Companhia Siderúrgica de Tubarão), a Parker entregou 320 sistemas de automação, entre julho e agosto, destinados ao plano de expansão da capacidade produtiva (de 5 milhões para 7,5 milhões de toneladas de aço por ano) da siderúrgica capixaba.

A CST está construindo a Sol Coqueria Tubarão S.A., que representa um investimento conjunto com Belgo Mineira e SunCoke International. O novo investimento resultará na capacidade para produzir 1,55 milhão de ton/ano de coque (combustível utilizado no alto-forno).

No alto-forno, a destilação do carvão mineral gera gases que são queimados em seu interior. O calor, resultante dessa queima, será enviado para caldeiras, gerando vapor que acionará os conjuntos de turbinas/geradores com capacidade para produzir, aproximadamente, 170 MW de energia elétrica. Uma termelétrica também está sendo construída pela CST.

Os sistemas desenvolvidos pela Parker são compostos de placa de controle pneumático com válvulas Speed King e válvulas controladoras de fluxo, painel elétrico com borneiras para termopar e borneiras normais, sendo todo material em aço inox. A função desses sistemas é controlar a abertura e fechamento dos 320 mecanismos de admissão de gases dos fornos de coque.

Antonio Carlos Carlini, da CST, afirma que esse é um projeto pioneiro na área siderúrgica. "Esta coqueria é a primeira a ser instalada no Brasil e os painéis Parker são fundamentais para operação dos 320 pólos destinados à produção de coques, que é o principal produto do alto-forno".

Ainda segundo Carlini, a expectativa para o funcionamento dos fornos é grande e a parceria com a Parker é muito importante. "Como profissional do ramo, já conheço há bastante tempo os produtos Parker e sua qualidade, além disso, houve uma manifestação por parte da SunCoke International, detentora da tecnologia, acerca da preferência pela Parker", diz.

"Para nós é uma grande satisfação poder trabalhar em um projeto dessa dimensão. Acredito que será mais uma referência de sistema Parker para o mercado de siderurgia e mineração, demonstrando, mais uma vez, nossa capacidade de integrar produtos Parker e soluções de nossos parceiros. Além disso, foi uma maneira de trabalhar em um projeto de sistemas seriados, o que é raro para a área de Engenharia de Sistemas; aprimoramos nosso processo de fabricação a cada lote. Agradeço a equipe Parker envolvida nesse projeto", afirmou Vanderaldo Palma, Gerente da Unidade de Negócios de Sistemas e Eletromecânica.

Equipe Parker responsável pelo projeto entrega os sistemas aos profissionais da CST

Martins&Mansano

Atendimento diferenciado

O Parker Mobile Service Martins&Mansano vem realizando visitas a vários clientes Parker, que mostram-se satisfeitos com os serviços prestados. Com o objetivo de executar toda a manutenção necessária com o menor tempo de parada da máquina, o veículo possui o diferencial de oferecer ao cliente um estoque de mangueiras, conexões, máquinas de corte e prensagem, além de mão-de-obra especializada para executar os serviços em campo 24 horas por dia.

Com as visitas já realizadas, outras solicitações de retorno do Parker Mobile Service já foram recebidas.

Manutenção 24h em um cliente do segmento florestal

AgroAmazônia

Ações para aproximar os clientes

De 5 a 8 de agosto, o Parker Mobile Service AgroAmazônia esteve na ExpoAgro, uma exposição de produtos agropecuários realizada em Barra dos Bugres (MT), fazendo demonstrações de prensagens de mangueiras e apresentação dos produtos Parker.

Além de visualizar os produtos, os visitantes observaram no estande suas aplicações em equipamentos John Deere, como a plantadeira JD 2113 e o trator JD 7505.

A importância da participação no evento, segundo Fabio Gheller, Consultor de Peças Parker, foi "divulgar a reputação que a Parker possui e sua sinergia com a força da AgroAmazônia na região, alicerçando uma parceira de sucesso promissor".

Em novembro, a AgroAmazônia de Tangará da Serra (MT) realizou um treinamento para os colaboradores da Usina Barralcool. Os profissionais do Almoxarifado da usina aperfeiçoaram conhecimentos sobre a Linha Fluid Connectors da Parker. "Além de muito produtivo, o treinamento serviu para reforçar a capacidade da AgroAmazônia para ministrar cursos especializados na região", comenta Fabio Gheller, Consultor de Peças Parker.

Mais uma conquista ISO/TS

A Divisão Filtros da Parker conquistou, em outubro, a re-certificação na norma ISO/TS 16949:2002, que foi criada com o objetivo de alinhar os padrões de exigências quanto às normas de qualidade de fornecimento para montadoras de diferentes países.

Para receber a certificação da ISO/TS 16949:2002, a empresa deve atender às regras da norma NBR ISO 9001:2000, do IATF (International Automotive Task Force) e aos requisitos específicos dos clientes.

Wanderli de Assis Melo, Coordenador do Sistema da Qualidade da Parker, explica que, além de permitir uma visão total dos processos, indicadores e dos procedimentos que envolvem a empresa, os padrões da norma ISO/TS 16949.2002 possibilitam total interação entre os departamentos e colaboradores, buscando sempre o foco no cliente.

"Certamente, a certificação ISO/TS é mais uma vantagem competitiva para a obtenção de novos negócios e resulta na maior satisfação dos nossos clientes". Além dessas vantagens, Wanderli aponta também a maior facilidade de penetração no mercado e otimização dos trabalhos gerados pela certificação.

Além da certificação, necessária para o fornecimento de produtos para montadoras, a Parker passou por auditorias dos clientes IVECO-FIAT e Volkswagen, obtendo ótimos resultados. Hoje, a Divisão Filtros fornece projeto e manufatura de filtros do combustível e separadores de água para motores a diesel, filtros do ar, lubrificante e filtros hidráulicos, que são aplicados em caminhões, ônibus, colheitadeiras, tratores e diversos tipos de máquinas.

> **"Certamente, a certificação ISO/TS é mais uma vantagem competitiva para a obtenção de novos negócios e resulta na maior satisfação dos nossos clientes"**

Dependendo da participação de todos os colaboradores da Divisão, os resultados são reconhecidos pelo Coordenador: "Todos esses resultados refletem a determinação de uma equipe que gosta do que faz e, por isso, promove a diferença na busca contínua pela satisfação dos clientes. Essas conquistas nos motivam ainda mais na busca por desafios mais ousados, através das práticas que já tornaram-se parte de nossa cultura", afirma Wanderli.

Profissionais da Parker recebem os auditores da IVECO-FIAT e Volkswagen

GEMAG na Divisão Hidráulica

Na semana de 10 a 13 de outubro, a Divisão Hidráulica organizou e sediou reuniões de três grupos GEMAG (Global Engineering and Marketing Action Group): Industrial, Válvulas Mobile e Sistemas/Eletrônica.

Esses grupos são compostos por profissionais das Divisões Hidráulica da Parker Europa, Estados Unidos e América Latina e reunem-se duas vezes por ano com o objetivo de analisar o mercado e nortear atividades de desenvolvimento de produtos e sistemas do Grupo Hidráulica, tendo sempre como meta crescimento lucrativo.

No total, 31 pessoas participaram das reuniões, sendo 20 provenientes de outros países. Dentre os participantes estavam Gerd Scheffel, Gerente Geral Controles Mobil Divisão Europa; Nils Henriksson, Gerente Global de Marketing, Controles Mobil Eletrônicos Divisão Europa; John A. Treharn, Vice-Presidente de Desenvolvimento de Negócios Sistemas Hidráulicos Mobil; Rod Clouse, Presidente do Grupo Hydraulics Europa; Ricardo Machado, Presidente do Grupo Latino Americano; Eduardo Castro, Gerente Geral Divisão Hydraulics Brasil; Eduardo Gumiero, Gerente de Vendas do Grupo Latino Americano e Gilberto Schneider, Gerente de Vendas e Marketing da Divisão Hydraulics Brasil.

O próximo ciclo de reuniões GEMAG acontecerá na China, em março de 2007.

Treinamento Fluid Connectors

Realizado na planta de Jacareí (SP), entre os dias 16 e 20 de outubro, o Treinamento Geral de Produtos Fluid Connectors, ministrado pelo gerente de Produtos da Divisão, Marcos Venanzi, contou com a participação de distribuidores autorizados e funcionários da Parker.

Com o objetivo de capacitar os profissionais para especificação, codificação, montagem e aplicação dos produtos Fluid Connectors, bem como de apresentar os mercados concorrentes e lançamentos da Divisão, o treinamento abordou diversos temas, como Mangueiras, Conexões e Equipamentos de Montagem, Conexões para Tubos de Alta Pressão, Conexões e Válvulas para Baixa Pressão, Engates Rápidos, Identificação de Roscas e Sedes de Vedação, além dos programas Vazamento Zero em Sistemas Hidráulicos e Sistema Parkrimp, assuntos que colocaram em destaque a tecnologia dos produtos desenvolvidos pela Parker.

Outras sessões de treinamento estão marcadas para: 11 a 15 de dezembro, 12 a 16 de março de 2007 e 11 a 15 de junho de 2007.

Conhecimento é sinônimo de parceria

Os colaboradores da Bauko participaram de palestra no dia 22 de agosto, ministrada pelo Coordenador da ParkerStore, Leandro Siqueira e realizada pela ParkerStore Diadema.

A palestra aconteceu na própria Bauko, em Osasco (SP), com o objetivo de fortalecer a parceria entre a empresa e a Parker, abordando temas como o Programa Vazamento Zero (Seal-Lok), que visa a acabar com os pontos de vazamento localizados nas interligações hidráulicas, onde são aplicados tubos, mangueiras e conexões. Os profissionais presentes também obtiveram informações acerca de identificação de roscas.

"Além de estreitar o relacionamento com nosso cliente, pudemos apresentar e aprimorar o conhecimento dos participantes sobre o Vazamento Zero", comenta Leandro Siqueira.

Expediente

Parker News Ano VI
Nº 23 | Outubro/Novembro/Dezembro de 2006
Tiragem: 15 mil exemplares
e-mail: parkernews.brazil@parker.com

Parker Hannfin Ind. e Com. Ltda.

Jacareí/SP
Av. Lucas Nogueira Garcez, 2181 - Esperança
Caixa Postal 148 - CEP 12325-900
Telefone: 12 3954-5100
Fax: 12 3954-5262

São José dos Campos/SP
Estrada Municipal Joel de Paula, 900
CEP 12247-004
Telefone: 12 4009-3500

Cachoeirinha/RS
Av. Frederico Ritter, 1100 - Distrito Industrial
CEP 94930-000
Telefone: 51 3470-9144
Fax: 51 3470-9281

Conselho Editorial

Divisões Automation e Fluid Connectors
Eduardo Rampinelli

Divisão Filtration
Sérgio Monteiro

Divisão Hydraulics
Eduardo Castro

Jornalista Responsável

Lindsey Bueno - Mtb 41.854

Colaboração

Janaina Lacerda

Projeto Gráfico e Diagramação

Cabrillano Comunicações

Gráfica

Makrokolor

Fotos

Arquivo Parker Hannifin e Clientes

www.parker.com.br

Errata: Na edição passada publicamos, na página 3, que o setor sucroalcooleiro produz 4 milhões de toneladas de açúcar e exporta 14,3 bilhões de toneladas de açúcar. O dado correto é que produz 24 milhões de toneladas de açúcar e exporta 14,3 milhões.