# **Marketing Seals**



Parker Hannifin - Divisão Seals

Seals

## PARKER SEALS E MAGNETI MARELLI Seis anos de Parceria

**Qualidade** 

**Organizacional** 

Certificações

**Visitas** 

**Produtos** 

**Eventos** 

Parker Hannifn Ind.e Com. Ltda

Rod. Anhanguera Km 25,3 Perus São Paulo 05276-977

Tel. (11) 3915-8500 Fax.(11) 3915-8516

Marketing vendas.seals@parker.com

WEB SITE: www.parker.com.br

No dia 2 de setembro, a gerência geral e supervisão da Divisão Seal estiveram presentes na Magneti Marelli - cliente que totalizou seis anos de parceria com a Parker Seals e mais de 35 milhões de peças fornecidas.

No encontro, além da entrega da placa comemorativa, foram expostas inovações e melhorias continuas , mostrando a força do grupo global Parker, posicionamento e participação no mercado.

Estavam presentes no encontro, representando a Mangneti Marelli os Srs:

Giuseppe Szencsar (Diretor de Suprimentos), Geraldo Yokoshiro (Gerente de suprimentos), Laercio Crescente (Qualidade) e Gino Montanari (Pesquisa de Desenvolvimento).

Foram apresentadas também as soluções e sugestões Parker para os projetos em andamento,

principalmente o acumulador de óleo p/ o MTA = automatização para transmissões de carros de passeio, além das vedações e o conjunto com tubos e mangueiras.

Assim como a Magneti Marelli que tem estado na vanguarda dos principais lançamentos inovadores da Industria Automobilística, a Parker Seals também se posiciona com uma nova tendência de oferecer soluções em conjuntos ou sistemas ao mercado, integrando-as de forma inteligente e competitiva aos nossos parceiros de negócios.

#### Parker Seals recebe prêmio da Honda

No dia 01 de setembro a Honda realizou sua XV Convenção de fornecedores, evento que contou com a presença de seus principais executivos em uma tarde de encontros, apresentação de resultados, metas e premiações.

A Parker Divisão Seal foi uma das empresas prestigiadas recebendo o prêmio referente a categoria CUSTOS, o qual visa desenvolver processos alternativos mais eficientes para redução de custo real, repassando parte deste ao produto final.

Os requisitos analisados para tal premiação foram:

- Abastecimento acima de 99% (entrega de pedidos na data solicitada)
- Participação em programas de redução de custos
- Preço global competitivo

A Parker agradece a premiação e acredita nesta parceria que busca excelência para os consumidores, eficiência e rentabilidade nas atividades e relacionamento ético e amigável.



### PARKER SEALS Inovação

A Parker Seals não se distância dos objetivos de seus clientes, mantendo equipes altamente qualificadas e dispostas a inovar em seus processos para atender as necessidades tecnológicas do mercado, garantindo produtos dentro dos mais altos requisitos técnicos.

Destacamos um exemplo de processo aplicado nos produtos direcionados aos sistemas de injeção eletrônica automotivos que necessitam ser fornecidos com um nível de contaminação máximo de partículas de  $75 \times 10^{-6} \text{m}$ , só sendo possível dentro de salas limpas com atuação de pressão positiva. A Parker Seals não hesitou em implementar o processo adequado, que já se encontra em operação para atender as exigências do mercado. Este processo, somado

a materiais desenvolvidos globalmente com exclusividade para a Parker e a produção em máquinas com auto-diagnóstico e auto-correção de parâmetros de processo, garante vedações com qualidade e vida útil muito superior. E não paramos por ai. Dentro de pouco tempo estaremos oferecendo uma nova geração de compostos ainda mais evoluída e outras inovações de processo que certamente proporcionarão benefícios adicionais aos nossos clientes.





# **EVENTOS**FENASUCRO 2005



Mais uma vez a Parker marcou presença na XIII Feira Internacional da Indústria Sucroalcooleira (FENASUCRO) que aconteceu entre os dias 20 e 23 de setembro. O maior evento do setor sucroalcooleiro teve este ano um balanço bastante favorável em relação aos negócios realizados e contou com 506 expositores sendo visitados por 51.135 profissionais do setor.

A estimativa é de que mais de R\$ 1 bilhão de negócios foram gerados.

Marketing Seals