

MARKETING Seals

Parker
Seals

Ano III Número 14 - Janeiro/Fevereiro 2007

NOVA PARCERIA: EAGLEBURGMANN

Em **2 de fevereiro de 2007** foi realizado um treinamento sobre os compostos Hifluor™, Parofluor™ e Ultra Parofluor™ na empresa **EagleBurgmann**, quando tivemos a presença de vários departamentos, incluindo Compras, Engenharia de Aplicações, Exportação, Suprimentos, Vendas e Gerência.

O treinamento focou sobre materiais de extrema resistência química e para altas temperaturas, apropriados para as aplicações que a EagleBurgmann utiliza, como: alimentícias, químicas, equipamentos hidráulicos e outros.

Estes compostos Parker Seals oferecem resistência química a uma grande variedade de substâncias, como H₂S, ácidos orgânicos e inorgânicos, vapor de água, solventes, entre outros, e são perfeitamente apropriados para utilização em altas temperaturas podendo chegar até 320°C de temperatura de trabalho.

O treinamento foi de extrema importância, principalmente para a Engenharia, pois agora podem selecionar o melhor material a ser utilizado levando em consideração os requisitos do projeto, identificando qual o composto apropriado para cada tipo de aplicação.

A EagleBurgmann do Brasil foi fundada em 1978 como uma subsidiária da Feodor Burgmann Industries GmbH & Co. e desde então, com sucesso, vem se estabelecendo no mercado de vedações mecânicas através de alta tecnologia e qualidade.

Visando a ampliação de sua linha de produtos, a EagleBurgmann escolheu a Parker Seals como sua nova parceira e através de nosso Distribuidor Autorizado Aroplan, foram apresentadas propostas de valor ao cliente, oferecendo soluções em vedações Parker globais, devido ao valor agregado, como única fonte de fornecimento e qualidade certificada ISO/TS.

WORKSHOP MOCDROL

Com grande sucesso, realizamos em **13 de dezembro de 2006** um workshop em nosso cliente **Mocdrol Hidráulica Ltda**, localizado em Mococa/SP. A Mocdrol é especializada na fabricação de cilindros hidráulicos e válvulas para aplicação em equipamentos das linhas agrícola, mineração, industrial, rodoviária e movimentação de cargas.

O objetivo principal do workshop foi apresentar o portfólio de produtos e compostos Parker Seals, aplicáveis nos produtos atualmente fabricados, bem como no desenvolvimento de novas aplicações do cliente, enfatizando que a Parker Seals pode ser um fornecedor único para sistemas de vedações, com alta qualidade e valor agregado.

Destaque especial foi dado aos produtos de nossa linha Prädifa e PTFE para aplicações hidráulicas, os quais se adequam perfeitamente ao serviço hidráulico nos equipamentos onde os cilindros e válvulas são aplicados.

Na ocasião, foi também apresentada uma proposta de valor à Mocdrol onde a Parker Seals se dispõe a ser fornecedora de produtos integrados, ou seja, produtos usinados e já montados com as vedações. E como demonstração da aceitação de nossa proposta, a Mocdrol convidou a Parker Seals a apresentar orçamentos para o Projeto Condor, onde serão fornecidos êmbolos com as vedações montadas.



LANÇAMENTO



Qualidade e Credibilidade

Agora também em travas anaeróbicas e adesivos industriais

Complementando sua extensa linha de produtos, a Parker Seals oferece agora aos mercados industrial e automotivo as novas linhas de **Adesivos Anaeróbicos** para **Travamento e Fixação**, **Adesivos à Base de Cianocrilato** e **Vedante Semi-Secativo**, disponíveis em diversos tamanhos e embalagens.



REDE DE DISTRIBUIÇÃO

ENCONTRO ANUAL DE DISTRIBUIDORES

"Fortalecer Parcerias Criando Propostas de Valor" foi o tema escolhido para o **Encontro Anual de Distribuidores da Parker Seals**, realizado em **26 de Janeiro de 2007** na cidade de Campinas, SP.

Praticamente 100% da rede de distribuição nacional estava presente no evento, demonstrando o grande interesse dos nossos parceiros de negócios em apreender novas ferramentas para um melhor atendimento aos seus clientes, oferecendo propostas de lucros ao invés de apenas produtos e novas opções de fornecimento, através de soluções diferenciadas, inovadoras e com percepção de valor agregado.

O Workshop desenvolvido sobre este tema teve resultados totalmente satisfatórios.



Ao final do encontro, a Parker Seals entregou certificados de reconhecimento aos distribuidores que alcançaram suas metas de vendas no ano de 2006, bem como aqueles que faturaram neste mesmo período mais que R\$1 Milhão.



LANÇAMENTO DE NOVOS PRODUTOS

A Parker Seals aproveitou a oportunidade do encontro para o lançamento oficial de suas novas linhas de adesivos para os mercados industrial e automotivo: adesivos anaeróbicos para travamento e fixação, adesivos à base de cianoacrilato e vedante semi-secativo. Com a oferta destes novos produtos no mercado através de nossa rede de distribuição, esperamos oferecer um pacote completo de soluções em vedação para nossos clientes.

